

ONYPHE, leader européen du scan d'Internet, est fournisseur de données techniques à destination des équipes de cybersécurité (CSIRT/CERT, SOC, CTI, Red Team, ...) en France et à l'international. Nos solutions d'ASD (Attack Surface Discovery), d'ASM (Attack Surface Management) et de CTI (Cyber Threat Intelligence) permettent à nos clients de défendre leurs périmètres à l'échelle d'un pays entier, et de suivre l'évolution de la menace sur Internet. Basée sur notre technologie propriétaire, l'expertise d'ONYPHE dans notre domaine d'activité est reconnue par nos pairs et nos clients. En priorisant la valeur de nos données et une proximité technique avec nos clients, nous sommes devenus un partenaire de confiance pour de grandes entreprises, des administrations et des gouvernements.

Nos enjeux concrets :

- ASD : Créer un inventaire des actifs d'une entité en partant de son nom de domaine ;
- ASM : Identifier les menaces sur les actifs exposés sur Internet pour éliminer les points d'entrée exploités par les cybercriminels (ex. : ransomware) ;
- CTI/Threat Hunting : Devenir la référence européenne des données de scan Internet, en rivalisant avec le leader mondial, et en élargissant sans cesse notre couverture (ports, protocoles, vhosts etc.) ainsi que la fréquence de rafraichissement.

Nous recherchons un **Technico-commercial**.

Votre mission : Développement business et suivi des clients.

Vous rejoindrez une entreprise qui a pour ambition de concurrencer le numéro 1 mondial du scan d'Internet. Votre rôle sera de trouver de nouveaux clients, d'assurer les présentations de nos produits et de suivre notre portefeuille de clients actuels pour faire croître notre chiffre d'affaires. Vous serez également le lien entre nos solutions et les besoins concrets des entreprises, en alliant expertise technique et sens commercial.

Vos responsabilités clés :

- Assurer le business développement ;
- Qualifier les leads et prioriser les opportunités en fonction des besoins clients et du potentiel commercial.
- Assurer les présentations prospects ;
- Trouver de nouveaux prospects / clients;
- Participer à la communication pour l'évangélisation de la solution ;
- Suivre nos clients pour les informer de nouvelles fonctionnalités / évolutions ;
- Suivre les tendances du marché de la cybersécurité (nouvelles menaces, réglementations, innovations).
- Connaissances ou expérience d'un contexte de cybersécurité opérationnelle ou de CTI serait un plus
- Animer les réseaux sociaux d'un point de vue découvertes techniques ;
- Assister aux salons / conférences.

Rejoindre ONYPHE c'est :

- Rejoindre le leader Européen du scan Internet ;
- Travailler dans le vrai big data (bientôt en Peta Octets) ;
- Du 100% télétravail sans contraintes de localisation géographique (mais France préférée) ;
- Travailler sur du concret en ayant un réel impact dans le cyber ;
- Lutter réellement contre le cyber crime ;
- Scanner Internet sur le temps de travail ;
- Avoir une vue à 360 sur le fonctionnement et la stratégie de l'entreprise ;

- PEE + tickets restaurants ;
- Pas de couches hiérarchiques (mais il n'y a qu'un boss).